

## 10 راه کسب درآمد خوب در خانه با سرمایه کم

همان‌طور که میدانید دنیای کارآفرینی به‌طور کلی متحول شده و ایده‌های پولسازی وجود دارند حتی با سرمایه کم و کار در منزل افراد زیادی ثروت آفرین می‌شوند. در این مقاله ۷ ایده پولساز کار در منزل با سرمایه کم برای شما آماده کردیم که به راحتی بتوانید از همین امروز وارد دنیای کارآفرینی شوید.

نداشتن سرمایه یکی از موانعی است که باعث می‌شود بسیاری از علاقه‌مندان به کارآفرینی، هیچ‌وقت به فکر راه‌اندازی یک کسب‌وکار نیافتند. اما این محدودیت به این معنی نیست که برای شروع کارآفرینی فقط سرمایه مهم است! اگر شما ترکیبی مناسب از مهارت، اخلاق و دانش بازاریابی داشته باشید، کارآفرینی با سرمایه کم نیز امکان‌پذیر است.

در کتاب استارت‌آپ ۱۰۰ دلاری نوشته کریس گیل‌یو (Chris Guillebeau)، برای موفق شدن در یک پروژه‌ی کارآفرینی، به‌خصوص پروژه‌های که برای راه‌اندازی آن ذوق و شوق دارید، فکر کردن دقیق به آن دسته از مهارت‌هایتان که می‌تواند برای حل مشکلی از دیگران مفید باشند، به‌ویژه فکر کردن برای یافتن راهی جهت ترکیب آن مهارت‌ها، اهمیت زیادی دارد.

اگر به کارآفرینی و کار در منزل علاقه‌مندید و برای شروع کسب‌وکار شخصی خودتان اشتیاق دارید ولی احساس می‌کنید که سرمایه کافی ندارید، این ۷ ایده پولساز را از دست ندهید

### 1. راه‌اندازی کانال تلگرام

این ایده این روزها یکی از ایده‌های پرطرفدار برای مشاغل خانگی با سرمایه اندک است. در واقع هیچ هزینه خاصی ندارد. تنها سرمایه شما ذوق، خلاقیت و ابتکارتان است. ابتدا باید موضوعی که مورد علاقه‌تان است و فکر می‌کنید به آن اشراف نیز دارید را انتخاب کنید. شروع کنید به تولید محتواهای مرتبط با این موضوع با عکسها و متنهای جذاب.

خب تا اینجای کار که خبری از درآمد نبود. درآمدزایی در منزل از آنجایی محقق می شود که پس از مدتی تعداد فالوورهایتان که زیاد شد می توانید با پذیرش تبلیغات برای خود درآمدزایی کنید. هر چه تعداد فالوورهایتان بیشتر باشد، درآمادتان نیز بیشتر می شود. بامزه و خنده دار معمولاً چیزهایی هستند که مردم دوست دارند محتوای سرگرم کننده راحت ترین گزینه هستند.

پس از اینکه محتوا تولید کردید، آنرا به صورت زمانبندی برای اعضای کانال تون در کانال قرار میدید و پس از افزایش اعضای کانال، از کانال های دیگه پول میگیرید تا برایشون توی کانال خودتون تبلیغ کنید. خب، بیایید محاسبه کنیم درآمد احتمالی شما چقدر میتونه باشه؟

شما اگر روزی 3 تبلیغ به مبلغ هر تبلیغ 35 هزار تومان در کانال تون قرار بدید، ماهیانه بیش از 3 میلیون تومان درآمد خواهید داشت... برای یک شغل پاره (و ... خیلی پاره) وقت خوب نیست؟ عالیه !

## 2. محصولات دست ساز تولید کنید.

اگر در ساختن عروسک، مجسمه، لوازم تزئینی و دکوری، اپلیکیشن و هر چیز دیگری مهارت دارید گزینه مناسب برای شما استفاده از این مهارتتان برای کارآفرینی با سرمایه کم است. بله، ساختن هر چیزی هزینه های اولیه ای در بر خواهد داشت، اما معمولاً این هزینه ها را می توان با سرمایه کم نیز تقبل کرد و آن قدر هنگفت نیست که نیاز به سرمایه خیلی زیادی داشته باشد.

از طرفی، می توانید این گونه محصولات یا خدمات را به عنوان کار در منزل انجام دهید و نیازی به اجاره دفتر کار ندارید، هزینه ی فرآیند تولید خیلی زیاد نخواهد شد و در واقع بخش زیادی از درآمد شما از فروش محصولاتتان سود خالص خواهد بود. تصمیم اینکه چه چیزی بسازید بر عهده ی خودتان است، اما برای فروش محصولات راه های زیادی در اختیارتان هست.

اگر مایل به فروش فیزیکی محصولات باشید می‌توانید به سراغ مغازه‌ها و فروشگاه‌های محله یا شهر خود بروید و محصولاتتان را مستقیماً به آن‌ها بفروشید یا قفسه‌ای از آن فروشگاه را اجاره کنید و محصولات خود را در آن قرار دهید و یا محصولات خود را در فروشگاه‌ها عرضه کنید و درصد مشخصی از فروش محصولات را به صاحب فروشگاه بدهید.

به لطف اینترنت این روزها فروش محصولات راحت‌تر از قبل شده و می‌توانید محصولات ساخته دست خودتان را به صورت آنلاین نیز برای نمایش به مشتریانانتان قرار دهید.

مکان‌های زیادی برای فروش آنلاین کالای دست‌ساز شما وجود دارد:

بسیاری از کارآفرینان در منزل محصولات خود را در سایت‌های مختلفی برای فروش می‌گذارند تا به بهترین شکل در معرض دید قرار بگیرند. مهم این است که حواستان به‌روز بودن تعداد باقی‌مانده محصولاتتان در سایت‌های مختلف باشید تا فروش بهتر و بیشتری داشته باشید.

### 3. تایپ فری لَنسینگ:

1 فری لَنسینگ چیست؟ تعریف عام آن میشود سایت‌هایی که کارمند و کارفرما را به هم لینک میکند؛ البته به صورت آنلاین. مانند نسخه ایرانی اش وبسایت پونیشا

اگر به نوشتن علاقه دارید یا احساس میکنید میتونید از عهده کارهای نوشتنی و تایپ کردن (یکی از ساده‌ترین کارها) برآیید، یا میتونید ترجمه کنید بهتر است یک حساب کاربری برای خودتون در این سایت‌ها درست کنید و منتظر مشتری تان باشید.

البته این تمام ماجرا نیست!

شما حتی میتونید پا فراتر بزارید و سایت خودتون رو بزنیید و برای خودتون بنویسید و کسب درآمد کنید از طریق تبلیغاتی که به شما میشه... یک وبلاگ شخصی داشته باشید و یا در زمینه ای خاص شروع به نوشتن کنید... به همین سادگی!

#### 4. خیاطی کنید:

10 همه ی مردم لباس میپوشند و به تعداد افراد کره زمین سلیقه وجود دارد. شما میتوانید از تو خونه لباس هایی طراحی کنید، بدوزید و بفروشید! یا حتی کیف، چمدان و ... روش کار بدین صورت است ابتدا مشتری جذب کنید، سپس لباسی را که سفارش داده است بدوزید و به او تحویل دهید.

#### 5. آشپزی کنید

آشپزی هم یکی از راه های کسب درآمد برای خانم ها خانه دار است

یک خانم آشپز خوب براحتی می تواند مشتریان فراوان برای مهمانی ها پیدا کند. همچنین می توانید با پختن شیرینی های خانگی که به مراتب جالب تر و خوشمزه تر از نمونه های موجود در بازار هستند، کسب درآمد کنید. در کنار آن آماده کردن ترشی، شور، مربا، رب خانگی و محصولات از این قبیل را از یاد نبرید.

#### 6. فروشگاه های ارزان قیمت و حراج های گارازی

اگر از آن دسته از افراد تیزبین باشید و احیاناً اهل خرید و فروش اجناس دست دوم باشید می دانید که این جور اجناس را کجا می توانید پیدا کنید. می توانید در فروشگاه های دست دوم فروشی، عتیقه فروشی ها، سمساری ها، بازارهای دست دوم فروشی و حراج های خانگی محصولات جالبی و بدرد بخوری را پیدا کنید و آن ها را با قیمت بیشتری از آنچه خریده اید در فروشگاه اینترنتی خود به صورت آنلاین بفروشید. صوفیا آموروسو یک مثال

موفق در این کار مؤسس است. آموروسو شروع به خرید و باز فروش لباس‌های قدیمی و در وبسایت eBay کرد، و شرکتش تا حدی رشد کرد که بیست و چهار میلیون دلار در سال ۲۰۱۱ درآمد داشت و بیش از ۲۰۰ کارمند

استخدام کرد. کتاب او “دختر رئیس”، نگاهی الهام‌بخش به شروع کار او دارد.

### 7. بازاریابی تلفنی کنید، از خونه خودتون:

۱۷ اکثر شرکت‌های بزرگ یا تازه تاسیس در روزنامه‌های نیازمندی‌ها بدنبال بازاریاب‌های تلفنی هستند. بازاریاب‌های تلفنی، همان افرادی هستند که باید به لیستی از مشتری‌های احتمالی زنگ بزنند و محصول شرکت را جهت خرید به آنها پیشنهاد دهند.

بعضی از شرکت‌ها می‌خواهند شما از خود شرکت این کار را انجام دهید اما اگر بتوانید متقاعدشان کنید که این کار را به‌خانه ببرید! عالی میشود...

تو خونه خودتون میشینید و فقط زنگ می‌زنید و تلفنی محصولات شرکت را می‌فروشید و از محصولاتی که اصلاً خودتون تولید نکردید، فقط فروختید، سود می‌برید!

این کار حتی میتواند شغل دوم شما هم باشد!

یعنی زمانی که از سرکار به منزل می‌آیید میتوانید به مدت ۲ ساعت هم از طریق فروش تلفنی کسب درآمد کنید.