

خرید و فروش از طریق سایت آمازون

بدون شک تا کنون بسیار اسم سایت آمازون Amazon به گوشتان خورده است. آمازون یکی از سایت های فروشگاهی است که از سراسر دنیا می توان از آن خرید کرد. همچنین در این سایت تنوع محصولات بسیار زیاد است و بنابراین می تواند گزینه مناسبی برای خرید کردن باشد.

این شرکت فعالیت جدی خود را در سال ۱۹۹۵ با عنوان فروشگاه آنلاین کتاب، آغاز کرد، سپس اقدام به فروش محصولات نو یا دست دوم از طریق اینترنت نمود. شرکت آمازون هم اکنون کتاب، سی دی، دی وی دی، بسته های نرم افزاری و حتی کفش و لباس نیز عرضه می کند و امروزه بیشترین درصد فروش را در بین سایر فروشگاه های اینترنت دارد. وبگاه آمازون، بخش اعظم از کسب و کار این شرکت به شمار می آید، که طیف وسیعی از خدمات و کالاها، از طریق آن عرضه می گردد. از ویژگی های این وبگاه، امکان ورق زدن و مطالعه نسخه الکترونیکی اغلب کتاب هایی است، که در این وب سایت برای فروش گذاشته شده است. این شرکت همچنین با کمک تکنولوژی های نوین چاپ و تولید کتاب، اقدام به ارائه کتاب هایی بر اساس سیستم چاپ بنابر تقاضا نموده است، که در این روش به جای چاپ و انبار کتاب در تعداد وسیع، تنها با نگهداری فایل الکترونیکی کتاب ها، پس از سفارش مشتری، اقدام به چاپ و تولید یک یا چند نسخه از کتاب نموده، آن ها را به آدرس مشتری ارسال می کند.

کپیتال گروپ هم اکنون با در اختیار داشتن ۶۰۲٪ درصد از سهام آمازون، بزرگترین سهام دار آن محسوب می شود. بخشی از سهام شرکت آمازون. کام نیز در بازار بورس نزدک معامله می شود. این شرکت جزئی از شاخص های اس اند پی ۵۰۰ و نزدک-۱۰۰ به شمار می آید. وبگاه های الکسا اینترنت، دیجیتال فتوگرافی رویو، گودریجز و بانک اطلاعات اینترنتی فیلم ها، متعلق به آمازون. کام می باشند.

وبگاه آمازون که به عنوان بزرگترین کتابفروشی آنلاین دنیا شناخته می شود؛ در سال ۲۰۱۴ معادل ۶۳ درصد فروش آنلاین کتاب و ۴۰ درصد کل فروش کتاب دنیا را از طریق خرده

فروشی به دست آورد. این میزان فروش رکوردی جهانی بود که یک فروشگاه وبسایتی به آن دست یافت.

آمازون همچنین بزرگ‌ترین فروشگاه اینترنتی ایالات متحده محسوب می‌شود و در وب‌گاه خود به جز کتاب، محصولات متنوعی چون پخش‌کننده دی وی دی و بلو ری، ام پی تری پلیر، انواع نرم افزار، بازی ویدئویی، وسایل الکترونیکی، زیورآلات، مبلمان، غذا، اسباب بازی و پوشاک نیز می‌فروشد؛ و شما می‌توانید با استفاده از گیفت کارت آمازون نیز از وب سایت آمازون خرید کنید. این وبسایت از چند سال پیش همچنین وارد عرصه تولید اسمارت فون، تبلت، کتابخوان دیجیتال، تلفن و تلویزیون دیجیتال هم شده است]

آمازون همچنان در میان آمریکاییان در حال گسترش است. فروش این شرکت در سراسر جهان بیشتر از فروش اینترنتی ۲۰ خرده فروش بعدی در آمریکا می‌باشد. علاوه بر این، مدیران این غول فروش اینترنتی دنیا انتظار دارند که در سال ۲۰۱۶ در آمدی بالغ بر ۱۳۷ میلیارد دلار کسب کرده باشند که این رقم نسبت به سال گذشته با ۲۸ درصد افزایش همراه است.

این شرکت به عنوان یک نتیجه از آنچه که بنیانگذار آمازون، جف بیزوس، «چارچوب کمینه‌سازی پشیمانی» نامیده، تأسیس شده است، که تلاش‌هایش را برای از بین بردن هرگونه پشیمانی برای غیبت در انعکاس کسب و کار اینترنتی در آن زمان توصیف می‌کرد. در سال ۱۹۹۴، بیزوس شغل خود را به عنوان معاون رئیس D. E. Shaw & Co. را رها کرد و به سیاتل، واشینگتن نقل مکان کرد. او شروع به کار بر روی یک طرح تجاری که در نهایت تبدیل به Amazon.com شد کرد. در ۵ ژوئیه، ۱۹۹۴، بیزوس این شرکت را با نام Cadabra تأسیس کرد. چند ماه بعد، پس از اینکه یک وکیل نام اصلی شرکت را اشتباهاً «مرد» (cadaver) شنید، نام شرکت را به Amazon.com تغییر نام داد. در سپتامبر ۱۹۹۴، بیزوس آدرس اینترنتی Relentless.com را خریداری کرد و به‌طور خلاصه به نام فروشگاه بی نظیرش نامگذاری کرد،

اما دوستانش به او گفتند که این نام کمی شوم است اما دامنه هنوز متعلق به بیزوس است. این شرکت در سال ۱۹۹۵ به عنوان Amazon.com بر بستر اینترنت منتشر شد. بیزوس، نام آمازون را از یک لغت‌نامه انتخاب کرد. او در «آمازون» مستقر شد زیرا این مکان «عجیب و غریب و متفاوت» بود، درست همان‌طور که او برای شرکت اینترنت خود پیش‌بینی کرده بود. وی خاطر نشان کرد رودخانه آمازون بزرگترین رود در جهان بوده و قصد دارد فروشگاه خود را بزرگترین در جهان کند. بیزوس به یک خبرنگار گفت: «هیچ چیزی در مورد مدل ما وجود دارد که نتوان در طول زمان کپی کرد، اما شما می‌دانید، مک دونالد کپی شده است ولی هنوز یک شرکت میلیون دلاری بزرگ است. این به خاطر نام تجاری آن است. نام‌های تجاری در بستر اینترنت خیلی مهم‌تر از برندها در دنیای فیزیکی هستند.» علاوه بر این، نامی که با «A» آغاز می‌شود، در ابتدای فهرست‌هایی که بر اساس الفبا مرتب می‌شوند قرار می‌گیرد.

پس از خواندن یک گزارش از آینده اینترنت که رشد تجارت وب سالانه را ۲۳۰۰٪ را پیش‌بینی کرده بود، بیزوس لیستی از ۲۰ محصول را که می‌تواند به صورت آنلاین عرضه شود، ایجاد کرد. او لیست را به پنج محصول که امیدوارکننده تر بودند محدود کرد که شامل دیسک‌های فشرده، سخت‌افزار کامپیوتر، نرم‌افزار کامپیوتر، فیلم‌ها، و کتاب‌ها بود. بیزوس در نهایت تصمیم گرفت که کسب و کار جدید خود را به سمت فروش کتاب آنلاین، به دلیل تقاضای بزرگ در سراسر جهان برای ادبیات و قیمت پایین کتاب برود. بدین ترتیب، آمازون در پارکینگ خانه بیزوس در بلویو، واشینگتن تأسیس شد.

مردی که در آمازون درآمد میلیون دلاری دارد

در این مطلب با مردی آشنا می‌شوید که شغل او شما را شگفت‌زده می‌کند. این مرد ۲۸ ساله که رایان گرانت نام دارد، با خرید کالاهای مختلف از فروشگاه اینترنتی والمارت و فروش آن‌ها در آمازون، سالانه چندین میلیون دلار درآمد کسب می‌کند!

به گزارش اکوسیستم، رایان گرانت در ابتدا به عنوان حسابدار در یک شرکت فعالیت می‌کرد؛ اما به دلیل نارضایتی از این شغل، از کار خود استعفا داد؛ زیرا او نمی‌خواست همیشه در محل کارش درگیر باشد و می‌خواست علاوه بر کسب درآمد خوب، زندگی کاملاً آزادی هم داشته باشد.

رایان پس از استعفا از حسابداری، کار خود با خرید کتاب‌های درسی از آمازون و ارسال آن‌ها به نقاط مختلف کشور برای افرادی که نیازمند این کتاب‌ها بودند، آغاز کرد و با این کار در عرض یک سال ده هزار دلار سود کسب کرد.

او برای بررسی میزان سود هر کتاب و اینکه در چه دوره زمانی می‌تواند سود کند، از اپلیکیشن Amazon Seller استفاده می‌کرد؛ البته بسته‌بندی کتاب‌ها و ارسال آن‌ها به نقاط مختلف کشور، فرایند زمان‌بری بود و انرژی زیادی از او می‌گرفت؛ اما وی پس از گذشت یک ترم متوجه شد که درآمد این کار به اندازه میزان مورد انتظار او نیست؛ اما این اتفاق نقطه آغازی برای پیشرفت او بود.

رایان بعدها تصمیم گرفت کالاهای موجود در فروشگاه والمارت که با تخفیف زیادی به فروش می‌رسیدند را خریداری کرده و در فروشگاه آمازون به فروش برساند.

او برای خرید کالاهای مورد نظر خود از فروشگاه والمارت، از اپلیکیشن این شرکت برای خرید کالاهای مختلف استفاده می‌کرد و برای اینکه ببیند کدام یک از کالاها می‌تواند برای او سود داشته باشد، قیمت‌های فروشگاه والمارت را با استفاده از اپلیکیشن Amazon Seller با لیست قیمت‌های آمازون مقایسه می‌کرد. او پس از خرید کالاهای مورد نظر خود، با هزینه بسیار کمی از سرویس Fulfillments آمازون برای بسته‌بندی حجم انبوهی از این کالاها و ارسال آن‌ها برای مشتریان استفاده می‌کرد و پس از گذشت چند سال انباری کوچک به مساحت ۲۲۰ متر برای انبار کردن کالاهای خود نیز اجاره کرد.

او چند سال بعد به طور جدی تصمیم گرفت تمام تلاش خود را بکند تا با راه‌اندازی تجارتي خاص و منحصر به فرد، به درآمد هنگفتی دست پیدا کند. او چندین کارمند استخدام کرد که مناسب‌ترین زمان برای فروش کالاها را به او اطلاع دهند.

رایان گرانت مدعی است که او تا پایان سال جاری، ۸ میلیون دلار درآمد کسب خواهد کرد. البته بخش اعظمی از این پول دوباره باید برای خرید کالاهای جدید صرف شود؛ اما درآمد خالص او از این کار ۶۰۰ هزار دلار در هر سال است.

در واقع رایان از یکی از اصول اقتصادی به نام آربیتراژ برای کسب درآمد استفاده می‌کند. در این اصل افراد از تفاوت قیمت بین دو یا چند بازار برای کسب سود، نهایت بهره را می‌برند. وی علاوه بر این کار در زمینه تدریس مباحث مرتبط با تجارت الکترونیک، راه‌اندازی وبلاگ‌های ارائه دهنده راهکارهای افزایش فروش و ارائه مشاوره‌های مختلف نیز فعالیت دارد.

مسئولان والمارت وارد مبارزه سختی با آمازون شده است و قصد دارد نفوذ و سلطه آمازون در آمریکا را کمتر کند تا در تجارت الکترونیک در این کشور به جایگاه خوبی دست پیدا کنند. والمارت در راستای دستیابی به این هدف تاکنون صد فروشگاه زنجیره‌ای در آمریکا تاسیس کرده است.

آموزش خرید از سایت آمازون

اما مسئله ای که وجود دارد این است که چگونه می توان در این سایت پرداخت را انجام داد؟! در صورتی که شما به دنبال شرکتی هستید که این خدمت را برای شما انجام دهد، می توانید ترایی را انتخاب کنید. ترایی با کمترین میزان کارمزد و در کوتاه ترین زمان این خرید را برای شما انجام می دهد. برای ارسال درخواست خود می توانید از طریق لینک زیر اقدام کنید :

همان طور که گفته شد سایت Amazon یک سایت فروشگاهی جامع است که می توانید کالای مورد نظر خود را به راحتی در آن پیدا کنید. در این سایت برای خرید شما نیاز دارید که یک حساب کاربری داشته باشید. سپس کالای خود را انتخاب می کنید. یکی از قابلیت های جالبی که این سایت برای راحتی کاربران خود در نظر گرفته است این است که در صورتی که کاربر کالای مورد نیاز خود را دوست نداشت و یا اینکه می خواست خرید خود را کنسل کند و یا نوع کالای خود را تغییر دهد به راحتی می تواند این کار را انجام دهد. همچنین زمانی که شما خرید خود را انجام دادید می توانید از نحوه انتقال آن و در هر مرحله کجاست مطلع باشید. همچنین با استفاده از برنامه این سایت می توانید از جدید ترین کالا ها و تخفیف های آن آگاه شوید. برای پرداخت این سایت استفاده از کارت های اعتباری مانند ویزا کارت و یا مستر کارت را پیشنهاد می دهد. بنابراین اگر شما دارای هر کدام از این کارت ها هستید می توانید به راحتی خودتان پرداخت را انجام دهید.